

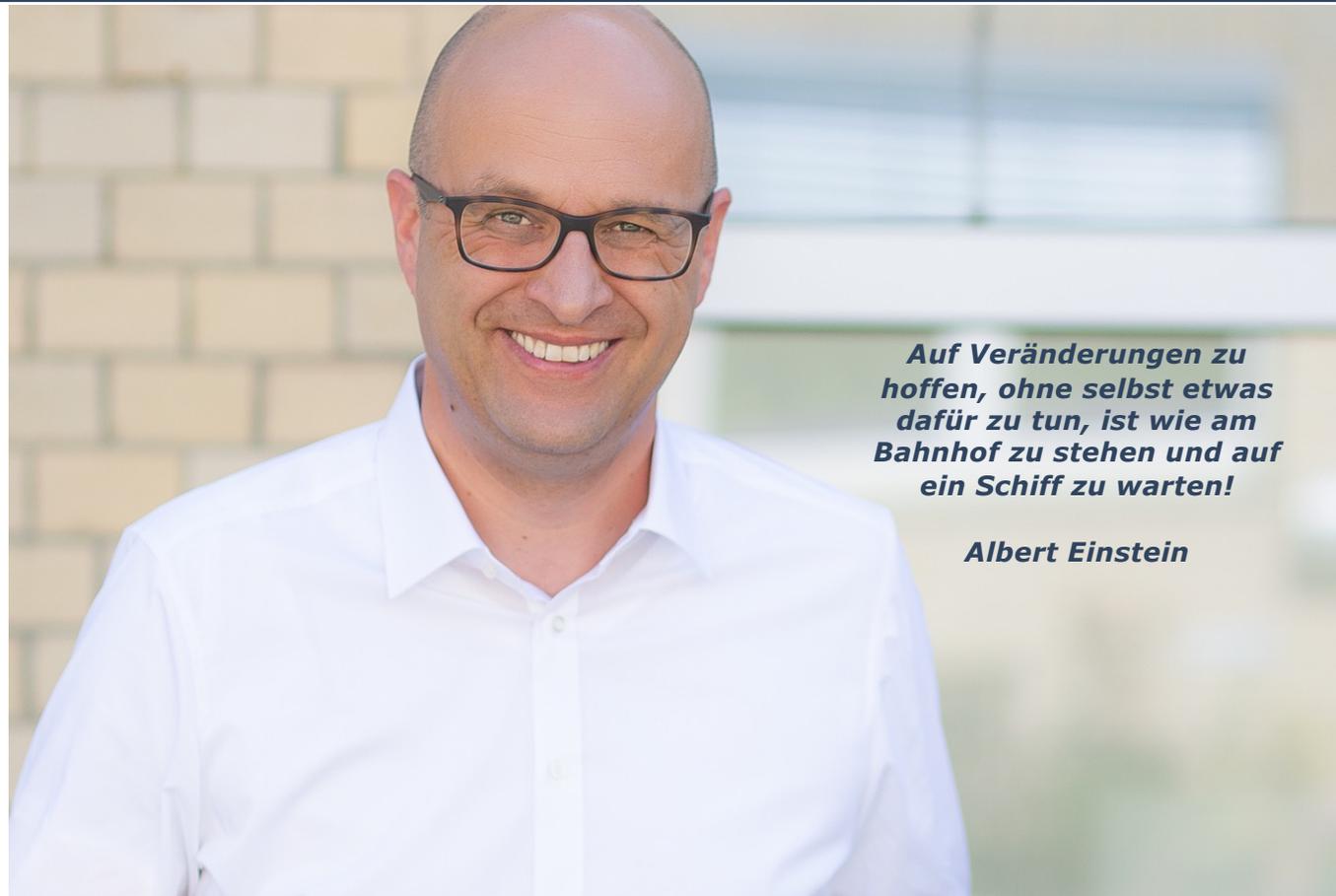
Beratung | Training | Design Thinking



HAINZ
Consulting

Marco Hainz

- Strategisch
- Zukunftsorientiert
- Menschenzentriert
- Ganzheitlich
- Achtsam
- Kreativ
- Humorvoll



***Auf Veränderungen zu
hoffen, ohne selbst etwas
dafür zu tun, ist wie am
Bahnhof zu stehen und auf
ein Schiff zu warten!***

Albert Einstein

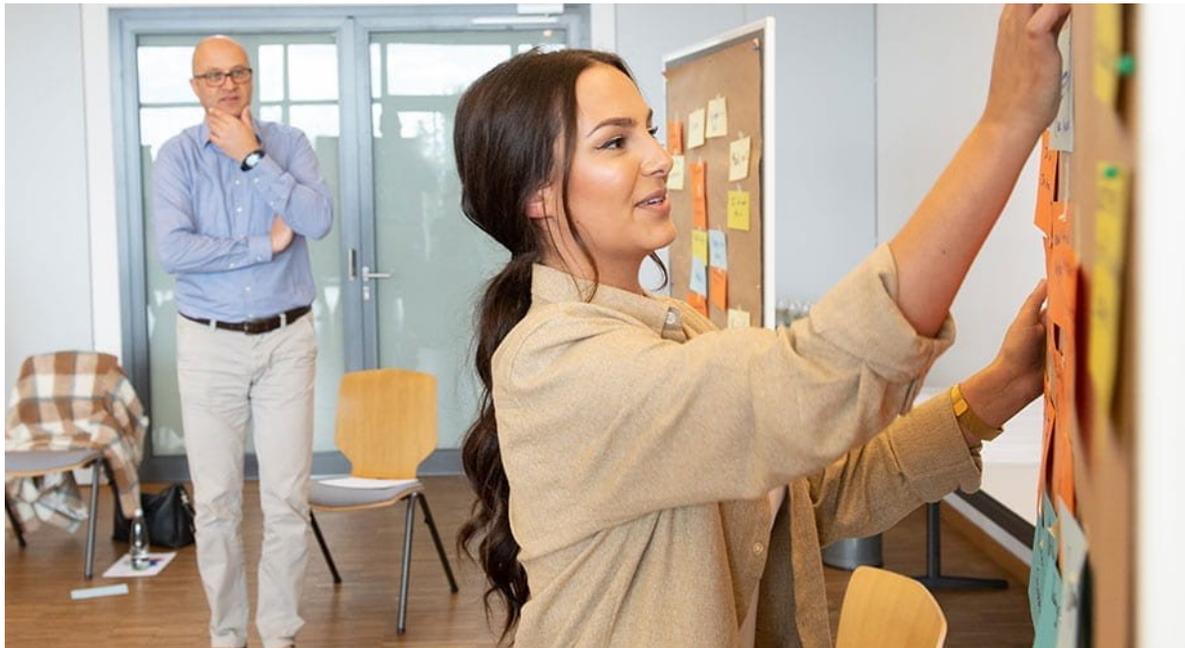


Mein Leistungsspektrum

- Personalberatung und -entwicklung
 - Führungskräfteentwicklung
 - Verkaufs- und Vertriebsentwicklung
 - Transformation und Change - Veränderungsmanagement
 - Innovationsmanagement
 - Strategieentwicklung
 - Everything DiSG ® Persönlichkeitsentwicklung
 - Trainingskonzeption
 - Design Thinking
-

Branchenhintergrund & Erfahrungsprofil

- Über 20 Jahre Vertriebserfahrung und 10 Jahre Führungserfahrung als
 - Vertriebsleiter Deutschland und Österreich
 - Regionalleiter Vertrieb und Service
 - Verkaufsleiter, Key Account Manager, Gebietsverkäufer für führende Unternehmen erklärungsbedürftiger technischer Investitionsgüter.
- Führungsverantwortung bis 120 Mitarbeiter im Vertrieb und Service
- Umsatzverantwortung bis 50 Mio. €
- Maschinenbau, Intralogistik, Großküchentechnik, Automotive
- Werkzeuge, Befestigungs- und Montagetechnik
- Industrielle Dienstleistungen
- Full-Service und Flottenmanagement
- Investitions- und Verbrauchsgüter
- Direktvertrieb und Handel
- Einführung und Aufbau von CRM Systemen
- Zusammenarbeit mit Verbänden und Organisationen



Zertifizierungen & Qualifikationen

- Business Trainer BDVT
- E-Trainer BDVT
- Performance Development Coach
- DiSG zertifizierter Trainer und Coach
- Design Thinking Coach
- Theory U Leadership Coach
- Staatlich geprüfter Betriebswirt
- Industriekaufmann
- Zerspanungsmechaniker- Drehtechnik
- Mitglied im BDVT



Marco Hainz

Beratung | Training | Design Thinking

Mobil: +49 (0) 160 939 670 66

E-Mail: marco@marco-hainz.de

Homepage: www.marco-hainz.de
